証券コード: 2927



#### 健康食品・化粧品の受託(OEM)総合メーカー



## 平成25年8月期 決算説明資料

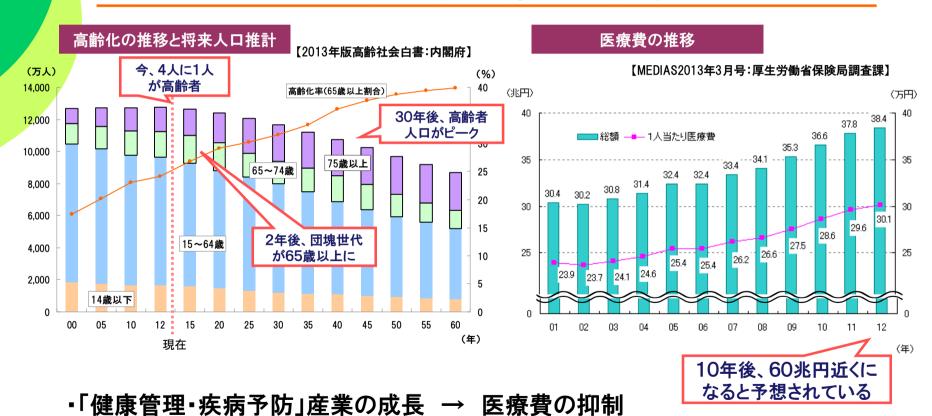
(平成24年9月1日~平成25年8月31日)





## 健康食品業界の動向

安倍政権は、第三の矢「成長戦略」に"健康長寿産業の創造"を掲げています。



・「健康食品の機能性表示」規制緩和 (来年度中に新制度が導入)

## AFC-HDアムスライフサイエンスグループ

## 決算報告





## 連結決算の状況

## 連結業績比較表 (直近3期間) (単位:百万円)

連結	(2011年) 平成23年 8月期実績	(2012年) 平成24年 8月期実績	(2013年) 平成25年 8月期実績	対前期 増減率
売上高	14,653	14,794	14,366	△2.9%
営業利益	1,024	711	902	26.9%
経常利益	996	673	818	21.4%
当期純利益	490	569	572	0.6%
経常利益率	6.8%	4.6%	5.7%	-

減収要因: OEM事業、国際部が堅調したが、直販部門が苦戦。

(不採算店など13店舗を閉鎖)

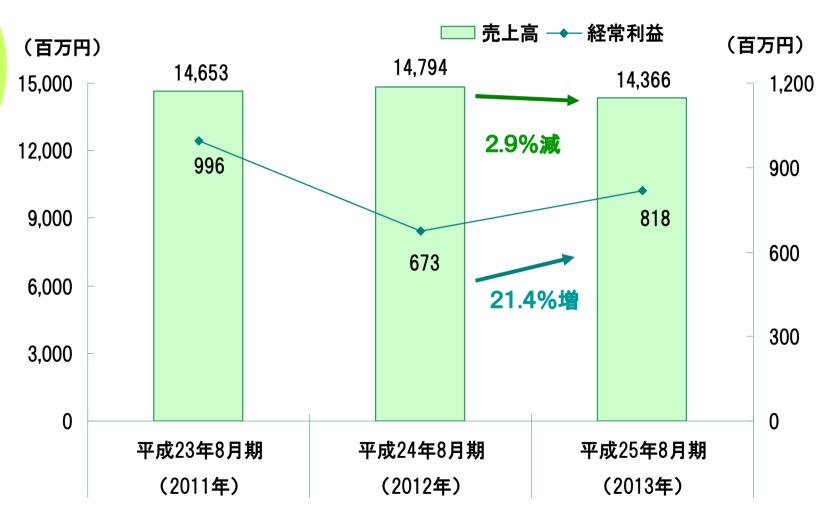
増益要因:反応率の高い商品や媒体に特化した広告宣伝活動による費用の圧縮。

減価償却費・のれん償却額の減少。

4



## 連結 業績推移





## 単体決算の状況

## 単体業績比較表 (直近3期間)<sub>(単位:百万円)</sub>

単体	(2011年) 平成23年 8月期実績	(2012年) 平成24年 8月期実績	(2013年) 平成25年 8月期実績	対前期増減率
売 上 高	9,646	10,488	10,794	2.9%
営業利益	984	645	778	20.7%
経常利益	940	605	716	18.4%
当期純利益	543	568	542	△4.4%
経常利益率	9.8%	5.8 <b>%</b>	6.6%	_

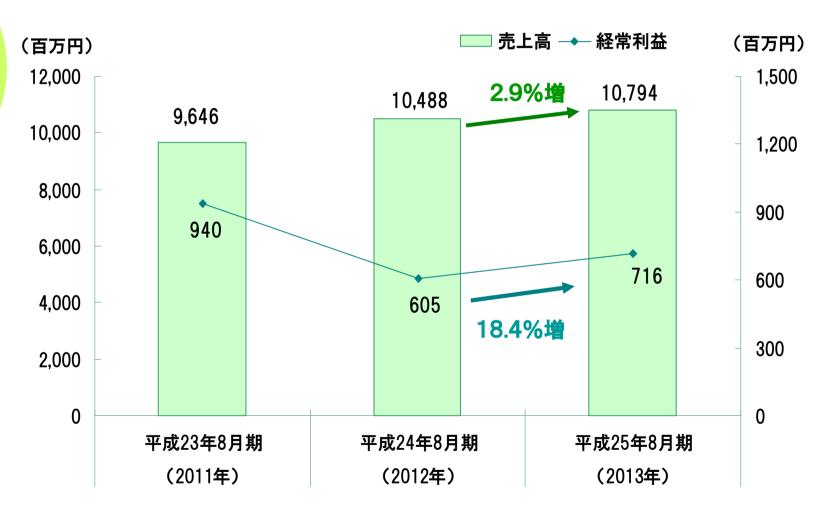
営業利益・経常利益 増益要因:240事業撤退による広告宣伝費の減少。

新工場設備などの償却負担減。

当期純利益 減益要因:補助金収入などの特別利益の減少。



## 単体 業績推移





## 連結会社別売上構成比





## 連結 資産の状況

(単位:百万円)

	(2012年) 平成24年8月期	(2013年) 平成25年8月期	対前期増減
資産合計	17,472	17,513	40
内訳 流動資産	8,324	8,517	193
固定資産	9,148	8,996	△152
負債合計	11,623	11,189	△434
内訳 流動負債	7,064	6,737	△326
固定負債	4,559	4,451	△107
純資産	5,849	6,324	475

資産:現金及び預金が419百万円、土地が217百万円増加した反面、建物など償却資産の償却が 進み284百万円、受取手形及び売掛金が208百万円減少。

負債:未払法人税等200百万円増加した反面、借入金など有利子負債の返済により718百万円減少。

純資産: 当期純利益の計上で、利益剰余金が453百万円増加。

9

## AFC-HDアムスライフサイエンスグループ

## 事業報告と今後の取り組み





# AFC-HDアムスライフサイエンス OEM事業 報告と取り組み

### 平成25年8月期

●既存顧客の受注増加

ダイエット商材の伸長

- ●新規生産設備の導入
  - ・ゼリー飲料 充填包装機
  - •化粧品小袋 充填包装機







ゼリー飲料 充填包装機(本社工場)

### 平成26年8月期

受託メーカー市場

競争激化

企業が淘汰される

生き残るために

信用力



早期、検討に入る



## AFC-HDアムスライフサイエンス OEM事業 報告と取り組み

### 『cGMP』導入の検討

### 『cGMP』とは

アメリカの認証団体が定めた製造品質管理基準



[cGMP]

- ●ブランドカ
- ●知名度
- ●信用

### 日本での『健康食品GMP』取得状況



(公財)日本健康・栄養食品協会

94製造所

2013年5月8日現在

≪当社 2005年7月取得≫



(社)日本健康食品規格協会

17製造所

2013年6月6日現在

[cGMP]

5才 (2013年10月21日現在 当社調べ)

差別化



## 日本予防医学研究所 ●nyk 報告と取り組み

### 「ISO/IEC17025」取得に向けた活動①

### 『ISO/IEC17025』とは

試験所または校正機関が試験または校正を行うにあたり、その能力があるも のとしての認定を受けようとする場合の一般要求事項を規定した国際規格。

国際規格

管理面 の要求 技術面 の要求 試験所 としての 認定

スケジュール

2013年8月 活動開始

2013年10月 予備審査(済)

2013年12月 本審査

放射性セシウム

の測定

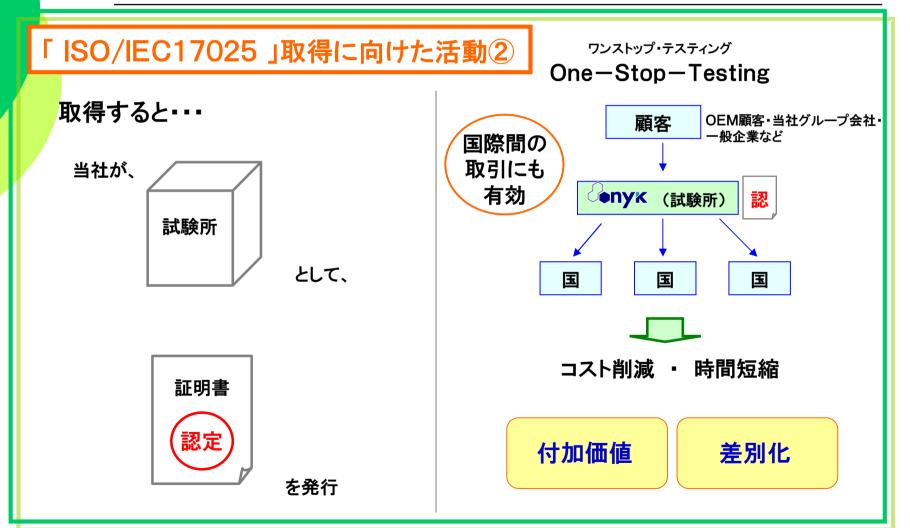


高性能放射能測定器(国吉田工場)

2014年3月 認定登録 予定

「一般食品中の放射性セシウムのスクリーニング法」 の品質マネジメントシステムの構築

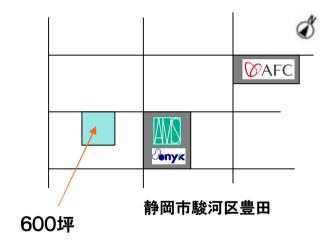
## 日本予防医学研究所 報告と取り組み



## 日本予防医学研究所 報告と取り組み

### 本社ビル建設へ向けて

■本社、研究・分析センター



●2013年6月 土地取得

### 分析部門の強化

●「栄養成分分析設備」導入の検討

新・食品表示法の動向

ISO試験所として認定範囲の追加



## 日本予防医学研究所 和学と取り組み

### 地域振興〈全国の地域特有素材とのコラボレーション〉

●自治体との共同商品 香川県とのコラボレーション

#### 希少糖とは

健康維持に役立つ様々な働きを持つことがわかっており、「日経トレンディ2013年ヒット予測」の第4位にランクインするなど、健康・美容志向の高まりを受けて今もっとも熱い視線を集める糖です。

その希少糖を含む「レアシュガースウィート®」は特に Dープシコースの特徴をいかした機能性バランス甘味 料です。ほどよい満足感もあり、シロップのカロリーが 気になる方にも安心してお使いいただけます。

2013年10月19日 TBS「世界ふしぎ発見!」にて希少糖に関する番組が放映されました。



2012年12月1日発売 「AFC金時ジンジャーシロップ薑(はじかみ)」



## AFC-HDアムスライフサイエンス 国際部 報告と取り組み

### 平成25年8月期

アジア諸国:美容意識が高い



●既存OEM顧客(シンガポール) へ「馬プラセンタ商材」を提案



追加決定

受注拡大(前期比 37%增)

- ●新規OEM顧客の獲得
- ●シンガポールAFC代理店 CM好評

### 平成26年8月期

●取引開始、受注拡大

### ベトナム



- 安定した経済成長率 (6~8%)
- ・親日ムードが高い

【商材】・霊芝(れいし)・・きのこ

・美白関連 など

年間売上見込:1億円

### (※旧AFCもりや・旧正直村)

## 

### 1 店舗

### 平成25年8月期

●店舗数の減少

不採算店などを閉鎖

※出店状況

	店舗数
平成24年8月末	76
新規出店	2
閉店	13
平成25年8月末	65

#### ビジネスモデル の実現

井上アイシティ21健康ショップAFC





2013年10月10日出店

アイシティ21 (長野県東筑摩郡)

### 平成26年8月期

●新規出店

当事業部の「ビジネスモデル」

1 店舗

既存



一般ユーザー

2 百貨店との通販事業へ

新規

健康情報 の提供



店舗へ の誘導 など

3 健康セミナーの開催

新規

健康情報 の提供



販売会へ

外商顧客への販売

新規

AFC 営業担当 百貨店 外商部 百貨店優良顧客 18

2 百貨店とのコラボレーション通販事業①

### 通販力タログを『百貨店顧客(友の会会員・カード会員など)へ』送付

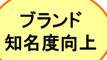




















商品PR

店舗への 誘客

DATA:全国百貨店85社(242店舗)、友の会会員数350万人以上

2 百貨店とのコラボレーション通販事業②



大丸松坂屋 お歳暮カタログ





会期	中元期 電話 6/1 — 9/29 店頭 6/1 — 8/6 インターネット 5/15 — 9/29	歳暮期 電話 11/1 — 4/30 店頭 11/1 — 4/30 インターネット 10/16 — 4/29	
発行部数	58万部	64万部	
ページ数	14	18	
商品数	49	72	
(うちAFC商品数)	34	46	
ご進物対応	ご自宅使用 限定	ご進物対応 可能	

#### 連動企画

1 主要各店の特設ギフトセンターに 専用コーナー



2 AFCショップ店頭において 掲載商品の陳列



## 3 健康セミナーの開催

『健康セミナー』『健康相談会』の開催

講師 1名(食品保健指導士)ほか

開催回数 月平均12回

今後

薬剤師7名·登録販売者18名·管理栄養士14名· 栄養士31名 計63名(重複者あり) 在籍



有資格者による『栄養相談』





## 4 外商顧客への販売

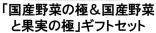
- ●外商顧客への販売
  - ・各百貨店の外商部(個人・法人)
  - ・商材「国産野菜の極」「ラ・ヴィ・プラセンタ」「グルコサミン」など

#### 商材例





「ラ・ヴィ・プラセンタ」





「グルコサミン」

●外商部への働きかけ

各店舗ずつ

今後



本店クラス

(7、8月から、一部スタート)



本店 から 各店舗 へ 波及

DATA:全国百貨店85社(242店舗)

### 静岡県JAグループ

### 専用カタログの制作、発行



#### 工場見学会健康セミナー



イベントへの出店



6月5日 JA遠州夢咲 浜岡地区女性部の皆様

-----6月22・23日 菊川 「夏の大展示即売会」



#### 今後

◇静岡県内 全グループへ

静岡県 17グループ(組合員数 42万名)

◇全国へ

全国 708グループ(組合員数 983万名)

### 新規

### 観光関連企業とのタイアップ

●観光関連企業などへ「工場見学」などを提案、誘客



### タイアップ先

- (株)エスパルスドリームフェリー (7月24日 75名工場見学実施)
- ㈱農協観光 (商談中)
- 富士山静岡空港(株)(商談中) など



知名度向上 · 商品訴求



PTP包装ライン 国吉田工場(静岡県静岡市)

### 異業種大手企業、団体などへの事業提案

#### イベントへの出店



9月22日 福祉のまつり(清水区マリンパーク広場)

工場見学会



健康セミナー



10月4日 静岡市社会福祉協議会 興津地区の皆様

• 静岡市社会福祉協議会

今後



- ◇全国へ
- ·市区町村社会福祉協議会 1852ヵ所

今後

・その他大手企業、団体などへ

当 社 健康情報 の提供

カタログ コール 制作 センター

 ノウハウ
 化粧品製造

 コール
 物流

物流 センター

健康食品•

コラボレーション事業を提案する

通販

25

### 平成25年8月期

主要販路(ドラッグストア・スーパーマーケット) での販売強化



●7月 健康食品 新シリーズ 投入-





7月1日発売 健康食品「ハートフルシリーズ」

高品質・人気素材・お手頃価格(各980円)

## 平成26年8月期

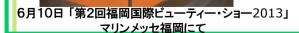
- ●既存販路の営業強化
- ●新規開拓

展示会へ 積極的に出店

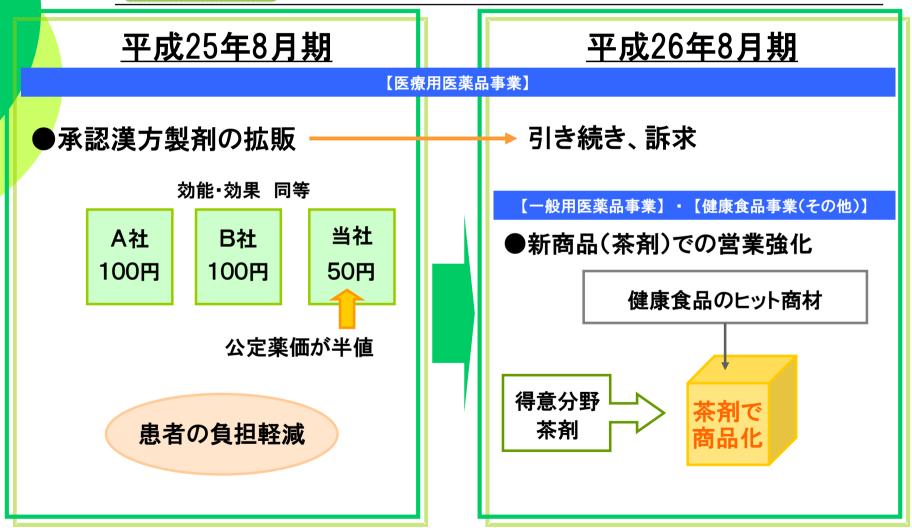


9月5日「ギフトショー展示会」 ビックサイトにて

販路に適した 新商品の開発



### 本草製薬 本草製薬 本草製薬 報告と取り組み





## けんこうTV 報告と取り組み

### 平成25年8月期

### エーエフシー販促連携強化

●タイアップ先ごとの専用カタログ制作









各々、タイアップ先の販売戦略や顧客ニーズに即した デザインや紙面構成にて制作

●新聞広告、販促ツールの制作など







9月6日発売「AFCグリーンスムージ/ AFCベリースムージー」リーフレット

## 平成26年8月期

- ●爽快柑シャンプー×映画コラボ企画
- ①劇場でチラシ配布 (2013年9月21日)



②CS、ケーブルTVでCM放映

■ネットへ誘導



(2013年9月10日から)



シャンプー購入者に「映画オリジナルグッズ」や「AFC商品」を抽選でプレゼント(2013年11月30日まで)

## AFC-HDアムスライフサイエンスグループ

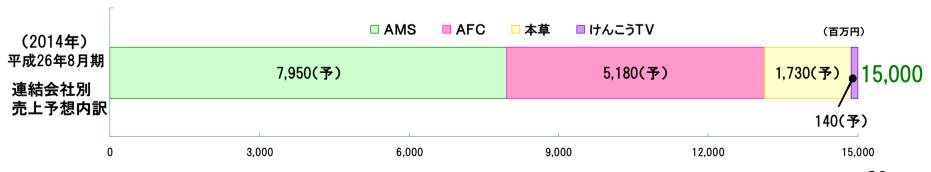
## 業績予想



## 平成26年8月期(連結)予想

(百万円)

	平成24年8月期	平成25年8月期	平成26年8月期 通期予想	対前期 増減率
売上高	14,794	14,366	15,000	4.4%
営業利益	711	902	1,000	10.8%
経常利益	673	818	950	16.1%
当期純利益	569	572	550	△3.9%



## ご質問 と ご回答

### ①販路別の売上高は?

	平成25年8月期	前期比
AMS OEM事業	7, 091百万円	4.3%增
国際部	659百万円	24.0%增
AFC 百貨店事業部	2,555百万円	11.5%減
通販事業部	1, 593百万円	9. 2%減
流通事業部	663百万円	18.6%減
本草製薬	1, 675百万円	12. 4%減
けんこうTV	93百万円	44.7%增

#### ②OEM顧客数の増減は?

前年並み。

#### ③特別利益の内訳は?

投資有価証券売却益103百万円。新工場に係る助成金収入72百万円。計175百万円。

(前期:新工場に係る助成金収入313百万円)

### ④「ラ・ヴィ・プラセンタ」の売れ行きは?

固定顧客化につながり、安定的に推移している。 セミナーなどで商品を理解していただき、新規 顧客も獲得している。

### ⑤AFCで「ミドリムシ(ユーグレナ)」商品は販売 しているか?

取り扱いはない。

### 最後まで御覧いただきまして誠にありがとうございました



### 本資料に関するお問合せ

### 社長室

TEL: 054-281-5238

FAX: 054-281-5139

E-mail: ir-ams@ams-life.com

URL: http://www.ams-life.com/

本資料で記述している将来予測および業績予想は、現地点で入手可能な情報に基づき当社が判断した予想であり、潜在的な リスク・不確実性が含まれています。

そのため、様々な要因の変化により実際の業績は記述している将来の見通しと異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。